



TECHNISCHER VERTRIEBSINNENDIENST FÖRDERTECHNIK (M/W/D)

STOPA ist europaweit führender Premiumhersteller automatisierter Lagersysteme für Bleche und Langgut sowie automatischer Parksysteme. Das Angebot reicht von Stand-Alone-Anwendungen bis zu integrativen Automatisierungsmodulen.

Das unabhängige Unternehmen mit seinen fast 350 Angestellten in Achern - Deutschland, USA und China, verfügt über 40 Jahre Praxiserfahrung mit komplexen Konstruktionen und hat weltweit über 2.500 Anlagen installiert. Daraus bezieht es ein einzigartiges Know-how hinsichtlich Produktqualität und Prozesssicherheit, Prozessautomatisierung und Softwareentwicklung.

Als Mitarbeiter (m/w/d) im Vertriebsinnendienst mit Schwerpunkt Standardkomponenten werden Sie Teil eines dynamischen Vertriebsteams, das unseren größten Key Account, ein führender Werkzeugmaschinenhersteller, betreut.

Die Aufgaben:

- **Auftragsabwicklung im Bereich der Standalone-Lösungen**
- **Kalkulation, Anfragenbearbeitung, Angebotsverfolgung sowie Auftragsbearbeitung im Bereich Lagertechnik**
- Sie fungieren als Bindeglied zwischen unserem Key Account und den internen Abteilungen bei technischer Detailklärung
- **Technische Beurteilung/Überprüfung des Bestellauftrages anhand des Layouts**
- Projektpflege in unserem CRM- und ERP-System
- Erstellung und Ausarbeitung von Statistiken
- Pflege der Verkaufsartikel und der Preislisten

Die Qualifikation:

- Sie verfügen über ein **technisches Studium** der Ingenieurwissenschaften, z.B.: Maschinenbau, Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen bzw. einer technischen Ausbildung mit einer Weiterbildung zum **Techniker, Meister, Betriebswirt (m/w/d)** o.ä.
- Technische Zeichnungen/Layouts im Detail verstehen können
- Sie haben kaufmännische Grundkenntnisse
- Bereits vorhandene Erfahrung im technischen Vertrieb, in der Montage oder Projektmanagement von Vorteil
- Sicherer Umgang mit gängigen PC-Anwendungen (Microsoft Office) und mit ERP-Systemen (bevorzugt Abas)

STOPA

- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Sprachkenntnisse
- Führerschein: PKW

Dann bieten wir Ihnen:

- Attraktive Vergütung (Haustarif angelehnt an Südwestmetall) inkl. Fahrgeldzuschuss und Kindergartenzuschuss
- Bis zu 30 Tage Urlaub, Urlaubsgeld pro Urlaubstag, eine 40h-Woche und Mehrarbeitszuschläge
- Betriebliche Altersversorgung (Direktversicherung, Zeitwert- bzw. Lebensarbeitszeitkonto), Mitarbeiterbeteiligung und erfolgsbedingte Sonderprämie
- Corporate Benefits, Treueprämie Betriebszugehörigkeit, Hansefit, vergünstigte Betriebskantine und Wasserspender
- Work-Life-Balance: Mobiles Arbeiten an 1-2 Tagen/Woche (nach Einarbeit) und flexible Arbeitszeitmodelle mit familienfreundlicher Gleitzeitregelung
- Nach ausführlicher Einarbeitung eine langfristige und verantwortungsvolle Position in einem gesunden, wachsenden mittelständischen Unternehmen mit Zukunft
- Dienstrad Leasing; Firmenparkplätze und eigener Energie-Campus (Ziel: 2030 Klimafreundlich) mit Ladepunkte für Mitarbeiter
- Zielgerichtete und geförderte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderne, ergonomische, höhenverstellbare Arbeitsplätze und eine moderne IT-Ausstattung
- Freiraum für Ihre Ideen, familiäre Atmosphäre, Mitarbeitererevents, Familientage

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über unser Online-Formular.

Erforderliche Unterlagen: Vollständiger Lebenslauf, Zeugnisse der Qualifikation, gerne Arbeitszeugnisse und ein paar wenige Sätze zur Motivation (im Textfeld im Bewerbungsformular) sind ausreichend.

Falls Sie Fragen zur Stelle haben, wenden Sie sich an Miriam Krug (Tel.: 07841 704-488, DI-FR)

[Jetzt bewerben](#)

STOPA